

ABB ([www.abb.com](http://www.abb.com)) is a leader in power and automation technologies that enable utility and industry customers to improve performance while lowering environmental impact. The ABB group of companies operates in some 100 countries and employs approximately 117,000 people. In Canada ([www.abb.ca](http://www.abb.ca)), ABB employs over 2,400 people from coast to coast.

### **Product Application Specialist-Circuit Breakers**

#### **Specific Responsibilities:**

- 1) Identify and pursue new business opportunities in traditional and non-traditional markets within defined product scope
- 2) Assist field sales with technical and application support on target and key account project pursuits
- 3) Maintain direct contact with consultants and engineering firms for the specification of products and systems
- 4) Support distributors in developing promotional and marketing plans including opportunity identification for assigned products
- 5) Obtain, evaluate and communicate market-competitor information to assist sales and marketing planning
- 6) Provide training and develop sales force on assigned products, application processes, tools and standards.
- 7) Make technical sales presentations to distributors and end users.
- 8) Coordinate, attend and present at trade shows

#### **Qualifications:**

\*Bachelor's degree in electrical engineering

\*4-7 Years of Experience (Industrial Electrical Market)

Experience in the Industrial Electrical Market

\* Experience with low voltage circuit-breaker and switches products/technologies, mainly:

. molded case circuit-breaker

. power circuit-breaker

. switches

\* Knowledge of circuit-breaker protection relay technologies and applications

Knowledge of electrical circuit protection Standards and practices

Knowledge of electrical switchboard/switchgear/panelboard products

Knowledge of the critical power market applications (UPS systems, generator, etc)

Knowledge of the OEM and Utilities markets

Ability to recommend solutions for switching/protection applications

ABB is an Employment Equity Employer and values a diverse workforce. ABB will provide reasonable accommodation to applicants with disabilities. In support of our Employment Equity Program, women, aboriginal people, members of visible minorities, and/or persons with disabilities are encouraged to apply and self identify in the application process. We also offer a stimulating work environment, competitive salaries and a complete benefits package. Within the meaning of the present job offer.

The masculine form is used as neutral gender and includes man and women.

If this opportunity is of interest to you, please send your resume to [Andres.a.seguin@ca.abb.com](mailto:Andres.a.seguin@ca.abb.com) with the title of the position as a subject.

ABB ([www.abb.com](http://www.abb.com)), chef de file dans les technologies de l'énergie et de l'automatisation, permet à ses clients des secteurs des services publics et industriels d'améliorer leur rendement tout en réduisant les incidences de leurs activités sur l'environnement. Le Groupe de sociétés ABB est présent dans quelque 100 pays et emploie environ 117 000 personnes. Au Canada ([www.abb.ca](http://www.abb.ca)), ABB emploie quelque 2 400 personnes d'un océan à l'autre.

### **Spécialiste d'applications-Produits-Breakers**

Identifier et rechercher les occasions d'affaires sur les marchés traditionnels et non traditionnels dans un éventail de produits définis.

- Apporter un soutien technique et en matière d'applications pour les ventes sur le terrain touchant les comptes clés et les comptes ciblés.
- Assurer un contact direct avec les consultants et les firmes d'ingénierie pour les spécifications de produits et de systèmes.
- Soutenir les distributeurs dans le développement promotionnel et les plans de marketing, notamment l'identification des occasions d'affaires pour les produits assignés.
- Obtenir, évaluer et communiquer l'information sur la concurrence afin de soutenir les plans de vente et de marketing.
- Former et développer les équipes de vente pour ce qui est des produits assignés, les processus d'application, les outils et les normes.
- Faire des présentations de vente techniques aux distributeurs et aux utilisateurs finaux.

### **Qualifications**

Baccalauréat en génie électrique ou l'équivalent.

- 4 à 7 années d'expérience dans le secteur électrique industriel.
- Expérience des technologies et des produits de circuits de breakers
- Habiletés à recommander des solutions pour les applications de technologie de connexion.
- Connaissance des marchés des tableautiers et des intégrateurs de systèmes.
- Connaissance des normes en matière de zones dangereuses et des pratiques de connexion.
- Connaissance du marché OEM et des services publics.
- Leadership, souplesse, tact et diplomatie.
- Aptitude à diriger des réunions et à faire des présentations.
- Connaissances en informatique (Microsoft Office et Lotus Notes).
- Très bonnes aptitudes pour les communications écrites et verbales (français, anglais).

ABB appuie les principes d'équité en matière d'emploi et apprécie à sa juste valeur un effectif diversifié. ABB prendra des mesures raisonnables d'adaptation aux besoins de candidats présentant un handicap. Dans l'optique du Programme d'équité en matière d'emploi, les femmes, les autochtones, les membres de minorités visibles ou les personnes souffrant d'un handicap sont encouragés à s'identifier comme tels et à déposer leur candidature. Nous offrons aussi un environnement de travail stimulant, des salaires concurrentiels et une gamme complète d'avantages sociaux. . La forme masculine utilisée dans ce texte désigne aussi bien les femmes que les hommes.

Si ce poste vous intéresse, veuillez faire parvenir votre curriculum vitae à [andres.a.seguin@ca.abb.com](mailto:andres.a.seguin@ca.abb.com) avec le sujet, le titre du poste.

